

Framgångsrika kunder



Det är nu ett knappt år sedan det svenskägda bolaget med egenutvecklade produkter i världsklass inom trådlös telekommunikation övergick i lettisk ägo under namnet SAF Tehnika AS. Idag levererar företaget med drygt 120 anställda lösningar till integratörer och operatörer i ett 40-tal länder över hela världen främst i Norden, Sydamerika, Asien, forna Östeuropa och Ryssland.



SAF TEHNIKA AS

Den internationella konkurrensen inom trådlös kommunikation i allmänhet och radiolänkar baserad på mikrovågsteknik, som är bolagets produktspecialitet, i synnerhet är stenhård. De främsta anledningarna till bolagets framgångar internationellt har hittills varit låga priser i kombination med hög kvalitet.

All produktion och försäljning sker idag med Riga som bas, vilket bidragit till en gynnsam kostnadsbild i kombination med en hög teknisk kompetens hos personalen.

- På SAF Teknikas kontor i Göteborg, mikrovågteknikens Mecka, sker all produktutveckling inom ett specifikt produktsegment, säger Lars Granbom, VD på SAF Tehnika Sweden AB.

Göteborg har, enligt Lars, som hemvist för Chalmers samt Ericssons utvecklingscentra inom radioteknologi under många år producerat civilingenjörer i världsklass inom detta område. Några av dem arbetar idag för att utveckla det allra senaste inom mikrovågstekniken i SAF Teknikas namn.

Men utan ett effektivt IT-stöd blir administrationen för ett företag med stora försäljningsvolymerna och små marginaler, lätt en flaskhals. Det fick SAF Tehnika Sweden AB erfara våren 2004, då Göteborgskontoret i samband med ägarbytet stod utan eget affärssystem.

**SAP SVENSKA AB**

Box 12297

102 27 Stockholm

Sweden

T +46 8-587 700 00

F +46 8-587 700 01

www.sap.com

I maj 2004 befann sig företaget således inför en upphandling av ett nytt affärssystem. Man skulle ersätta SPCS Administration och Visma, och valet föll efter en kort men intensiv utvärdering på SAP Business One.

HELINTEGRERADE SYSTEM

Idag använder företaget SAP Business Ones huvudfunktioner inom redovisning, administration, inköp, försäljning och distribution.

- En stor skillnad gentemot tidigare är att hela processen från inköp, lager och offerter till leverans och fakturering är integrerat i ett system. Med en tangenttryckning kan jag nu få fram rapporter om kund-order, produkter, plock- och prislistor och fakturor, allt omräknat i aktuell valuta om så krävs, säger Lars.

Till och med löneuppgifterna kan idag enkelt integreras i SAP Business One för exempelvis samkörning med vårt leverantörsreskontra. Härmed kan företaget göra en avstämning av t.ex rese- och hotellutlägg i samband med de månatliga löneutbetalningarna.

- Med facit i hand vill jag påstå att vi idag står starkare rustade inför en internationell expansion i och med implementationen av SAP Business One, säger Lars.

SNABB IMPLEMENTATION

Implementationen fungerade dessutom enligt Lars mycket smidigt tack vare ett bra stöd från deras partner Office i Halmstad. Lösningen driftsattes i juli efter en implementation på knappt fyra veckor. Efter semestrarna i augusti följde en användarutbildning på en knapp arbetsvecka per användare som gav de tretton anställda på Göteborgskontoret den grund som behövdes för att de skulle kunna administrera systemet själva.

STARKA RAPPORTER OCH ANALYSER

Vårt segment med lösningar för trådlös kommunikation är mycket omfattande och komplex till sin natur med ett stort antal olika tekniska varianter och små marginaler. Utan de större volymaffärerna är det svårt att bibehålla lönsamhet över tiden.

- Viktiga kundsegment ur detta perspektiv är fastnäts- och mobiloperatörer såsom Teracom och Tele2 samt integratörer som Upgrade Communications, säger Lars.

- Med hjälp av den gedigna rapportfloran i SAP Business One kan vi idag mäta likviditeten i verksamheten med avseende på bl.a. kassaflöde. Analyser som erbjuder stöd för en mer långsiktig och sund balans i bl.a. vår kundsegmenteringsmodell inför framtiden, kommenterar Lars.

- Idag finns en hel del ”hyllvärmare” i lagret som bidrar till en onödigt hög kostnadsbild. Vår målsättning inför framtiden är att kunna dra nytta av SAP Business One i arbetet med att öka lageromsättningshastigheten över tiden, avslutar Lars.

Antal anställda: 120**Huvudkontor:** Riga, Lettland, med drygt 100 anställda**Dotterbolag:** SAF Tehnika Sweden AB, med 13 anställda**Bransch:** Telekomindustrin**Omsättning 2004:** ca 180 miljoner SEK**Lösning från SAP:** SAP Business One**Partner:** Office i Halmstad