



TEAMNETT AS

ET SYSTEM SOM PASSET VÅRE INGENIØRHJERNER!

Teamnett er et firma som har spesialisert seg på å utvikle og levere telekomløsninger til det industrielle markedet. Deres kunder befinner seg både i Norden og i andre deler av verden, primært kraftverksbransjen, sekundært aktører innen olje og gass, samt teleoperatører og deler av landbasert industri. Teamnett teller syv ansatte og har en forventet omsetning i 2007 på ca kr. 21 mill.

Teamnett startet implementeringen av sin SAP Business One løsning i 2004. – Etter å ha blitt fisjonert ut fra vårt moderfirma, satt vi i den situasjonen at vi hadde et sterkt behov for å kunne ha sporing av de varene vi selger helt ned på serienummer, forteller daglig leder og medeier Richard Nilsen. – Vi trengte også å kunne spore evt. service knyttet til hvert enkelt serienummer. Det var disse utfordringene som trigget oss mot SAP Business One, et system som ble introdusert akkurat da vi satt midt i vurderingsprosessen.

- Vi vurderte også flere rene regnskapssystemer, sier Nilsen. – Men vi så at SAP Business One hadde en del i tillegg til selve regnskapsbiten, noe vi som ingeniører falt litt for. For oss gjorde vi nok valget med ingeniørhjerne, ikke med økonomhjerne.


Teamnett bruker altså sitt system både på logistikk og på regnskap. - Vi ville ha et enhetlig system, presiserer Nilsen. - Det positive med SAP Business One, er at det er mye mer enn et økonomisystem. - Det er et altomfattende forretningssystem som har i seg mulighetene til å dekke alle våre behov, både innenfor økonomi, logistikk og service. Samtidig lå det en integrasjon mot Superoffice, som vi allerede hadde valgt som CRM-system.

Teamnett er et norsk selskap som har spesialisert seg på design og leveranse av produkter, systemer, og tjenester til det industrielle markedet. Selskapet har gjennom de oppkjøp som er gjort, røtter helt tilbake til Norges pionervirksomhet innen kraftverkskommunikasjon, der Elektrisk Bureau og senere Nera var verdensledende innen områdene kommunikasjon på høyspentnettet og telefoniløsninger. Gjennom dette har de levert til mer enn 500 kunder i mer enn 50 land, med de fleste større kraftverksaktører i Norge og Sverige på kundelisten.

TSAT er et utviklings- og salgsselskap som leverer unike løsninger for SCADA kommunikasjon over satellitt. Selskapet startet som et utviklingsprosjekt i den norske delen av Marconi på slutten av 1980 tallet, og ble et eget selskap i 1995. TSAT fremstår i dag som unikt i markedet med sine systemer for lavhastighets toveis kommunikasjon over satellitt. Kunder i alle verdensdelar har tatt dette systemet i bruk for å sikre kommunikasjon av virksomhetskritiske data over store avstander.

”
Vi har behov for å spore produkter ned på unike serienummer, også når det gjelder service. Dette ordner SAP Business One

”



I dag har Teamnett alle data tilgjengelig hele tiden. - Tidligere var økonomisystemet vårt noe som "noen andre" holdt på med, forteller Nilsen. – Slik er det ikke lenger. Vi har fått kuttet utgiftene til regnskapsbyrået betraktelig, ved at våre egne folk gjør mye av jobben selv. Det er blitt en naturlig del av prosessen. Tidligere måtte vi stemple og attestere manuelt. Nå gjør vi det rett i systemet, og slipper dobbeltarbeid. Vårt eksterne regnskapsbyrå har riktignok litt problemer med å gjøre seg kjent med systemet, men jeg som ingeniør har aldri hatt så godt innsyn i regnskapet som nå! Det er en stor fordel!

All skreddersøm og implementering har for Teamnetts vedkommende gått gjennom IT-leverandøren BITS. - BITS er vårt kontaktledd. De gjør en veldig god jobb, og er vår totalleverandør innen IT-drift i dag, sier Nilsen.

Teamnett har også et søsterselskap TSAT, som nå er i ferd med å implementere SAP Business One. - Vi vil kjøre samme system i begge søsterselskapene, sier Nilsen. TSAT, som består av 11 ansatte og med en forventet omsetning i 2007 på kr. 20 mill., betjener samme marked som Teamnett, men med egenutviklet utstyr for satellittkommunikasjon. - Uansett, har vi samme behov for å spore produkter ned på unike serienummer. Stykkelister er viktig, både når en utvikler utstyr selv og når det kjøpes inn mange små deler som skal settes sammen til ett stort produkt. Konklusjonen er at det systemet vi har investert i, dekker behovene våre, avslutter Nilsen.