



Bildmaterial in druckfähiger Auflösung auf  
Anfrage bei [stephan.ester@sap.com](mailto:stephan.ester@sap.com)

## **Robert Vetter**

### **Senior Vice President, Ecosystem and Channels Readiness, SAP AG**

Robert Vetter ist weltweit verantwortlich für den Bereich Ecosystem and Channels Readiness für das On-Premise-Portfolio der SAP. Sein Team stellt sicher, dass die Partneranforderungen in die Entwicklung, Preisgestaltung und das Enablement Programm für die Lösungen einfließen und dem indirekten Vertriebskanal ein Softwareportfolio mit wettbewerbsfähigen Preisen zur Verfügung gestellt wird. Zudem verantworten Robert Vetter und sein Team die schnelle Adaption von Lösungen und Innovationen der SAP – auch im Bereich Mittelstand – durch das Partnernetzwerk der SAP. Diese verbesserte Handlungsfähigkeit der Partner soll die Wettbewerbsfähigkeit von SAP festigen.

Zuvor war Robert Vetter fünf Jahre lang für die Geschäftsentwicklung im Asien-Pazifik-Raum verantwortlich. In dieser Funktion trug er maßgeblich zur Entwicklung der Vertriebsstrategie für alle SAP-Branchenlösungen sowie für SAP Customer Relationship Management, SAP Supply Chain Management und SAP Product Lifecycle Management in dieser Region bei. Zusätzlich war Vetter für die Go-to-Market-Strategie im Mittelstand zuständig. Vor seiner Zeit in Asien war er über sieben Jahre in verschiedenen Positionen im Bereich Geschäftsentwicklung und Vertrieb für die SAP Schweiz tätig.

Bevor er zu SAP kam, arbeitete Robert Vetter bei IBM im Bereich Geschäftsentwicklung für die Vertriebs- und Automobilbranche. Er war außerdem Mitglied des IBM/SAP Competence Center in Zürich. Robert Vetter hat einen Bachelor in Betriebs- und Volkswirtschaftslehre von der Betriebsökonom HWV.

