



Bildmaterial in druckfähiger Auflösung
auf Anfrage bei stephan.ester@sap.com

Dr. Friedrich Neumeyer

Senior Vice President Volume Reseller & Service Partners SAP Global Ecosystem & Channels, SAP AG

Dr. Friedrich Neumeyer ist seit Januar 2011 als Senior Vice President für den weltweiten Vertrieb der SAP-Lösungen in sämtlichen Marktsegmenten über Vertriebspartner, einschließlich Volume Reseller, Services Partner sowie Value Added Reseller und Vertriebsgesellschaften zuständig. Mit einem klaren Fokus auf den Ausbau des Reseller-Ecosystem, steuert er auch das Programm für lokale Service-Partner und Systemintegratoren, die SAP-Kunden Implementierungs- und andere Dienstleistungen anbieten.

Im Jahr 2003 begann Dr. Neumeyer seine SAP-Karriere im Büro des Vorstandsvorsitzenden der SAP AG und war mitverantwortlich für den Aufbau der unternehmenseigenen Strategie-Gruppe der SAP. Bevor er seine jetzige Position übernahm, war er als Senior Vice President SME Sales Programs für die Steuerung und Durchführung globaler Vertriebsprogramme im Geschäftsbereich Mittelstand zuständig. Zuletzt war er in der Funktion des Global Chief Operating Officers (COO) für das Unternehmen tätig. In dieser Position verantwortet er weltweit die Führung, Steuerung und Organisation der Vertriebsprozesse sowie vertriebsunterstützenden Tätigkeiten, inklusive des Partner-Programms SAP PartnerEdge, im Geschäftsbereich Mittelstand und arbeitet dabei eng mit den regionalen und den globalen Mittelstandsvertriebsorganisationen der SAP zusammen. Darüber hinaus steuert Dr. Neumeyer vollverantwortlich die weltweiten Go-to-Market-Aktivitäten für SAP Business One.

Dr. Neumeyer begann seine berufliche Laufbahn bei McKinsey & Company, wo er als Unternehmensberater in Deutschland, den USA und Belgien tätig war. Er hat an der Technischen Universität Darmstadt in Kernphysik promoviert und hat einen Bachelor-Abschluss in Wirtschaftswissenschaften. Er ist verheiratet und hat zwei Kinder.

