

Témoignage client SAP SAP Business One



“L'ERP SAP Business One accroît notre compétitivité en intégrant nos exigences métier spécifiques en termes de production, de traçabilité, de suivi des stocks, de calcul des prix de revient des produits. De plus, il restitue une vision unifiée et temps réel de l'activité.”

Hervé Kratiroff, Président des Salaisons du Val d'Allier

EN BREF

Secteur

Agroalimentaire

Secteur

www.valdallier.com

Problématique

Accroître la compétitivité de l'entreprise à travers le déploiement d'un ERP répondant aux exigences métier spécifiques des entreprises de salaison.

Bénéfices

- Performances accrues grâce à une meilleure anticipation des ventes sur les outils de production.
- Système de traçabilité ascendante et descendante conforme aux dernières réglementations en vigueur.
- Prises de décisions stratégiques facilitées

grâce à la supervision temps réel de l'activité.

- Meilleure efficacité commerciale.

Partenaire

Silabe

Solution

Progiciel SAP Business One

Périmètre

Modules - Comptabilité / Finance, Gestion de la production, des ventes, des achats, des stocks et gestion de la qualité incluant la traçabilité

Temps de mise en œuvre

3 semaines

Nombre d'utilisateurs

10

SALAISONS DU VAL D'ALLIER

accroît sa compétitivité en intégrant ses spécificités métier dans un ERP

Gestion de production optimisée, système de traçabilité performant, suivi temps réel des stocks et calcul complexe des prix de revient automatisé... Le progiciel SAP Business One accroît les performances des Salaisons du Val d'Allier en intégrant ses spécificités métier et en restituant une vision globale et détaillée de l'activité.

Située au cœur de l'Auvergne, l'entreprise Salaisons du Val d'Allier fabrique plus d'une vingtaine de spécialités de saucissons. Créée en 1990, l'entreprise s'est rapidement démarquée en proposant des produits haut de gamme auprès de détaillants spécialisés. Son rachat en 2003 par le groupe Solexia a motivé la refonte complète du système d'information.

Il existait avant la mise en œuvre du progiciel SAP un système de traçabilité sur papier qui ne donnait pas satisfaction en termes d'efficacité et de fiabilité. “Nous avons retenu l'éditeur SAP pour sa forte notoriété et la qualité de son progiciel SAP Business One. Celui-ci couvrait l'ensemble de nos exigences métier spécifiques tout en étant valorisé par une ergonomie performante qui facilite l'accès à l'information”, souligne Hervé Kratiroff, président des Salaisons du Val d'Allier.

PRODUIRE LA BONNE QUANTITÉ AU BON MOMENT

Le premier apport du progiciel SAP Business One porte sur la gestion complexe de la production. “Nos produits sont périssables et nous devons prendre en compte les cycles de ventes saisonniers spécifiques de chacune de nos 50 références.” Or, l’absence d’outil se traduisait jusqu’à présent par une planification approximative avec pour conséquence des risques de rupture. “Ou, à l’inverse, des références fabriquées en trop grandes quantités et qui devaient être détruites une fois les dates limites de commercialisation dépassées.” L’ERP restitue désormais tout au long de l’exercice et de façon très fine les prévisions de fabrication pour chaque référence. “Les prévisions sont établies à partir des ventes de l’année précédente à la même période, pondérées par le pourcentage d’augmentation enregistré sur les derniers mois.” Puis, il propose un plan d’ordonnement des outils de production par référence produit. “Cet outil optimise l’exploitation de l’usine et permet de réajuster à tout moment notre modèle de production en cas d’écart avec les objectifs prévisionnels.”

UN SYSTÈME DE TRAÇABILITÉ PERFORMANT

Une autre contrainte spécifique à la fabrication des salaisons porte sur le calcul des prix de revient des matières premières. La déshydratation des différents composants durant le processus de fabrication se traduit en effet par une réduction de près de 30 % de leur poids initial. “L’ERP calcule pour chaque produit fini le poids initial de ses composants en prenant en compte ce coefficient de perte.” Résultat, un simple clic permet de connaître le taux de marge réel par produit et par client. “Nous travaillons désormais sur des données fiables et détaillées qui facilitent les prises de décisions stratégiques tout en

“Le progiciel SAP Business One permet d’évoluer vers un modèle de production très performant qui accroît notre compétitivité, mais aussi de mettre en œuvre un système de traçabilité conforme aux dernières réglementations en vigueur”

Hervé Kratiroff, Président des Salaisons du Val d’Allier

optimisant notre stratégie commerciale.” Une avancée majeure qui permet notamment de convaincre les clients de diversifier leurs achats lorsqu’ils se concentrent uniquement sur des produits à faible marge. La correction inverse appliquée au stock permet par ailleurs d’éditer une balance comptable fiable. “L’ERP effectue un inventaire précis et en temps réel du stock correspondant au deux tiers du poids des matières premières.” Outre la fiabilité des données financières, l’entreprise est libérée des fastidieux inventaires manuels et peut extraire un état quotidien des stocks. L’ERP optimise enfin la tarification

des produits en restituant un prix moyen au kilo pour les commandes mixant plusieurs références. Ces multiples bénéfiques fonctionnels sont par ailleurs valorisés par une vision globale en temps réel de l’entreprise. “Je peux visualiser à tout moment et en tout lieu via une liaison sécurisée VPN les ventes du jour, puis décliner le chiffre d’affaires et les marges par produit, client, mais aussi effectuer une balance comptable quotidienne.”

UNE COMPÉTITIVITÉ ACCRUE

Ce projet stratégique a été confié à la société Silabe. “La forte implication de Silabe qui a intégré dans l’outil l’ensemble de nos spécificités métier par le biais de paramétrages et de développements spécifiques est l’une des clés de la réussite de ce projet.” Opérationnel depuis le début de l’année 2006, le progiciel SAP Business One a d’ores et déjà tenu toutes ses promesses. En témoigne son déploiement prochain dans une nouvelle entreprise que le groupe Solexia vient d’acquérir. “Le progiciel SAP Business One permet d’évoluer vers un modèle de production très performant qui accroît notre compétitivité, mais aussi de mettre en œuvre un système de traçabilité conforme aux dernières réglementations en vigueur”, conclut Hervé Kratiroff.