



A/S WODSCHOW & CO.

AVANCERET PRODUKTION FOR ALLE

For 30 år siden kunne en tysker bestille sin Mercedes præcis, som han ville have den. Forhandleren noterede, om kunden ville have spejl i begge sider, soltag, automatgear eller stanggear. Hos A/S Wodschow & Co. i Brøndby, der producerer røremaskiner og miksere til storkøkkener, bagerier og industrien kan man i dag i kraft af selskabets SAP-løsning tilbyde kunderne den samme fleksibilitet.

Løser klassisk problem

”Det er et klassisk problem for industrien, som vores it-system løser. I gamle dage havde vi 10.000 styklister at holde styr på. I dag er hele produktionen lagt ind i vores SAP-system, og vi kan lade kunden vælge mellem en række parametre for at sammensætte netop den maskine, der passer til kundens behov” siger selskabets økonomichef, Paw Søe.

Konfigurationsmodulet i systemet holder styr på de komponenter, der skal indgå i produktionen og på den rækkefølge, de skal sættes sammen i – helt ned til den mindste møtrik. Mange industrivirksomheder opererer i dag med denne mulighed. Det interessante er imidlertid, at den fleksible produktion er umiddelbart tilgængelig – uanset om man er en verdensomspændende industrikoncern eller som Wodschow & Co. en mindre virksomhed med 70 medarbejdere og en årlig omsætning på 85 millioner kroner – og vel at mærke til overkommelige penge.

”It-systemerne har i høj grad gjort det lettere at være en lille virksomhed og opretholde konkurrencekraften, idet vi nu har de mest avancerede produktionsmetoder inden for rækkevidde”, tilføjer Paw Søe.

VIRKSOMHED: A/S Wodschow & Co.

AKTIVITETER: Producerer røremaskiner og miksere til storkøkkener, bagerier og industrien.

ANTAL ANSATTE: 70

”
Det er ikke noget problem at producere standardvarer – og alligevel tilpasse dem alle mulige behov. I gamle dage var konfiguration af en ordre efter kundens ønsker noget kun store industrivirksomheder kunne tillade sig. I dag er det virkelighed for alle – blandt andet A/S Wodschow & Co., der producerer røremaskiner og miksere til storkøkken- og bagerisektoren.

”

Krævende eksportmarked

”Vi leverer i dag de fleste maskiner til eksport. Her er vi tvunget til at operere med en række parametre – alene for at tilpasse os lokale forhold som spænding i nettene, udformning af stikkontakter, sikkerhedskrav og meget mere. Vi er også godt hjulpet overfor ændringer i de komponenter, vi får leveret. Tidligere ville en ændring betyde, at der skulle korrigeres i tusindvis af styklister, mens vi i dag blot skal udføre en ændring et enkelt sted i systemet”, siger Paw Søe.

”For nogle år siden fik vi en SAP-løsning, som var prækonfigureret til en virksomhedstype som vores. Selve det at lægge hele produktionen op i SAP har vi selv stået for sammen med partneren, og det har været en opgave, der krævede adskillige mandeår, men som også har kunnet svare sig”.

”Efter vi valgte at tage dette skridt, har vi faktisk ikke haft et nævneværdigt problem med løsningen. Den store fordel ved at vælge SAP har for os ligget i, at systemet var gennemprøvet og klippestabilt i kernen. Det vil sige, at vi hverken har skullet slås med børnesygdomme eller efterfølgende eksperimentere med at få løsningen tilpasset vores behov”, siger Paw Søe.

Standard hele vejen igennem

”Et andet afgørende parameter for vores valg har været, at SAP-løsningen er standard hele vejen igennem og samtidig rummer alle de elementer, vi overhovedet kan tænkes at få brug for. Vi har endnu ikke været ude for, at der var en funktionalitet, vi ønskede, som ikke lå inden for standard. Derfor har vi ikke haft noget behov for at

udvikle specielle løsninger oven på vores standardssystem. Dette betyder at vores gennemførte opgraderinger er foretaget med meget begrænset konsulentassistance og dermed uden de store omkostninger for A/S Wodschow”, slutter Paw Søe.